

# 特別開催！システム開発会社向け 【ソリューション営業徹底向上セミナー】

システム開発会社に特化した、業績向上のための【ソリューション営業徹底向上セミナー】を実施いたします。

システム開発会社の営業パーソンが、ソリューション営業スキルを向上させることで、従来以上に高い成果を実現できるようになります。

システム開発会社の営業パーソンが、御用聞きでもなく、単なるモノ売りでもない、お客様の潜在ニーズを発掘し、顕在化させ、課題解決策を提案するソリューション営業の本質を学びます。

お客様の課題を聞き出すヒアリング力、問題の原因を把握する分析力、解決策を立案する提案力、説得力のあるプレゼン力など、システム開発会社の営業パーソン向けのソリューション営業（課題解決型営業）に必要なスキルを習得することで、飛躍的な営業スキルの向上を目指します。

今回のセミナーでは、システム開発会社の法人営業経験が豊富で、数々の大手企業に対してソリューション営業を実践してきた、営業研修専門講師が担当いたします。

ぜひ今回の機会を逃さず、ソリューション営業徹底向上セミナーにご参加ください！

講演内容

- ・ソリューション営業とは【システム開発会社編】
- ・ソリューション営業に必要なスキルとは【システム開発会社編】
- ・ソリューション営業プロセスとは【システム開発会社編】

★  
ソリューション営業徹底向上セミナーに参加して  
あなたが得られるメリット

- ★ソリューション営業の本質を学ぶことができます。
- ★営業現場で実践できるスキル及び身に付けるべき知識が得られます。
- ★思考レベルや商談の質が飛躍的に向上し、業績向上に結び付きます。



【営業セミナー・営業研修講師】  
株式会社チェースアンドインクリーズ  
代表取締役 **宮脇 伸二**

1999年3月九州大学理学部卒業。三和銀行、コンサルティング会社を経て2007年9月当社設立。コンサルティング会社時代、会計システムを1年間で3億円販売し社長賞を受賞。現在、中小企業の若手営業マンを対象に営業研修を展開。福岡商工会議所 登録専門家（専門分野 セールス／マーケティング）。

【日時】 2012年11月28日（水）

13:00～15:00（受付12:30～）

【会場】 福岡市中央区天神4-1-18第一サンビル4階

※1Fに書斎 リーぶるが入っているビルの4Fになります

【料金】 3,000円 【定員】 20名

【対象者】 経営者、営業リーダー、営業マネージャー、営業パーソン

【特典】 営業ノウハウ集・研修特別講座DVDをプレゼント！

会社名

お役職

お名前

TEL

【お問合せ先】 営業研修専門会社

株式会社チェースアンドインクリーズ 担当者 有馬まで

Email : info@chaseinc.co.jp

電話 : 0120-979-558

お申し込みは

FAX

092-771-7186