

株式会社セールスアカデミー

会員
特典「熟・考・動クラブ」3講座分の
無料体験チケット進呈個人
DATA有馬美光
(ありまよしる)

取締役

成長があがらず困っている営業マ
ンの成長を支援し、活き活きと働く
営業パーソンを一人でも多く輩出す
べく、営業研修の開発・企画・提案に
邁進している。また、営業研修関連
の講座の講師も務めている。会社
DATA

株式会社セールスアカデミー

福岡市中央区天神4-1-18

第1サンビル4F

<http://www.sales-ac.jp/>

TEL:092-771-7185

FAX:092-771-7186

営業時間:月~金 9:00~18:00

研修を通して活き活きとした営業パーソンに育てて欲しい

■どのような事業をしている会社ですか

福岡で唯一、営業研修に特化した会社です。営業というのは、仕事において最も必要なポジションとも言えますが、残念なことに世の中の営業パーソンの多くは創造的な働き方ができていません。その理由は、会社で営業教育を十分に受ける機会がなく、本来なら発揮できる能力が出せずに、中々成果をあげられないからです。物やサービスが溢れている時代、営業力を強化していく必要性を認識されている方が多い一方で、どうすれば良いのか分からず、日々の忙しさに追われて営業教育に手をつけられない企業が多いのではないかでしょうか。そこで弊社は、営業研修の専門会社としてその問題を解決するために、営業そのものを徹底的に学べる環境を提供しています。

■御社の強みは何处ですか

実際に受けて頂く研修は、ユニークでオリジナルな研修が多く、多くの方々から「面白い研修ですね」とのお声を頂いております。大きく分けて『営業模試』『プロレス研修』『熟・考・動クラブ』の3つがあり、それぞれ個別に受講することができます。

1つ目の営業模試は、記述式の筆記試験とロールプレイングの2部構成になっており、1回2時間で受講できます。ロールプレイングでは、普段、実際に扱っている商品やサービスではなく、全く違う商品、例えば自動車ディーラーの営業パーソンになって頂き、いつもとは違った営業をして頂きます。あえて普段取り扱っていない商品を販売してみることで、素の営業スタイルが見えてきます。弊社のような多くのトップ営業マンと接してきた会社が外部から客観的にご本人の強みや課題を診断させて頂いておりますので、ご自身の営業力強化の方向性を発見して頂いております。以前、佐賀にあるIT企業の営業パーソン30名に研修を行ったのですが、「色々な研修を受けてきたけど、こんなに面白い研修は初めてで、今まで一番ためになりました」という感謝の言葉を頂きました。研修を受講した営業パーソンの皆さんや経営層の皆さんからも「良い研修をしてくれて本当にありがとう。社

内のコミュニケーションも増えて職場の雰囲気が良くなったよ」といった声を頂いています。

2つ目の『プロレス研修』は、刺激が欲しい方や情熱を持ちたい方におすすめの研修になります。福岡市東区にある『NPO法人九州プロレス』の道場にあるリング上で筋トレを行ってもらい、体の中から元気になって頂く研修で、こちらも1回2時間で受講可能です。大名にある居酒屋のメンバーの皆さんに何度もこの研修を受けて頂いたことがあるのですが、普段は腹の底から大きな声を出したり、思いきり体を動かして汗をかくことがない分、新鮮な刺激になったようで、研修後はみなさん活き活きとしてらっしゃいました。メンバーの皆さんに直接聞いてみると、「学問や論理で学ぶのではなく、元気に声を出してお客様と接する自分にマッチした内容が良かった」とのことでした。

3つ目の『熟・考・動クラブ』は、熱い気持ちを持ち、深く考え、行動を起こす営業パーソンを育成する営業スペシャリスト養成スクールです。定額制の研修でコストパフォーマンスが高く、よりハイレベルな営業スキルを学びたい方に適しており、1講座2時間になります。以前、新聞販売店の営業の方々に研修を受けて頂いたのですが、受講前は営業スキルが不足しており、効果的な新規購読者の開拓方法を模索している状態でした。そこで営業社員向けに、営業マインド・営業スキルアップ研修、および販売店所長向けの経営・マーケティング研修を実施したところ、新規購読者開拓の際に営業社員のアプローチ件数が増え、商談化した案件が30件増加したそうです。今現在も販売店のオーナーが営業社員と理念やビジョンを共有し、積極的な営業活動を展開中だと聞いています。

研修は1社月額1万円～受講できますので、比較的利用しやすいのも魅力の1つです。

■今後の展望があれば聞かせて下さい

現在、創業して7期目になるのですが、これまで20社以上、延べ5,000人の営業パーソンの成長を支援して参りました。業種で申し上げると、システム開発

会社、保険代理店、食品メーカー、ネイルサロン、エコ商品販売業、パン製造メーカー、陶器卸売業、ビルメンテナンス業、POSレジ販売業、映像制作会社、飲食業、広告業、外資系金融機関、新聞社、書籍出版社、WEB制作会社など、多くの企業にご利用頂いています。中には関東、関西の企業も含まれますが、まずは福岡および九州のお客様の人材育成支援に特化したいと考えています。営業研修ですので、基本的には営業パーソンのスキルアップを支援しておりますが、今後は、営業パーソンのスキルアップだけでなく、社内教育の仕組みや教育インフラの構築を支援するサービスを展開していきます。

「営業の仕事ほどクリエイティブなものはない！」と、自信と誇りをもって言える、活き活きと働く営業パーソンが活躍する世の中を目指していきます。

DATA



天神にある自社セミナールームでは、バラエティ豊かな講師陣による実践形式の研修で様々なノウハウを学ぶことができる。



プロレス体験型営業研修の様子。NPO法人九州プロレスのリングで、腕立て伏せなどの基礎体力作りや声だしを行なう。