

「営業の武器」を1つ増やしませんか？

営業スキルだけで勝負していませんか？ 営業活動の効果を倍増させる… 営業ツールとしての「ニュースレター活用セミナー」

営業活動を行う上で、ヒアリング力や説明能力などの営業スキルはとても重要です。その一方、営業活動における武器を増やすという観点から、**営業ツールの充実も**欠かせません。

今回の講座では、販促ツール「ニュースレター」を活用した多くの成功実績を持つニュースレター専門家が、営業ツール「ニュースレター」を最大限に活用し、**新規顧客を増やし、リピート率を上げ、売上げアップを実現する方法**についてお伝えいたします。

営業ツールとしてニュースレターを活用することで、これまで受注できなかった新規顧客から無理なく受注できるようになり、既存顧客からはリピートの受注をいただけるようになるでしょう。

ぜひ営業ツールとしてニュースレターを活用し、お客様との関係性を深め、相手の心を動かす営業活動で、これまで以上の成果実現を実現いたしましょう！

講演内容

- 売れるニュースレター作成ノウハウ
- 営業で100%受注を実現した氏自身の体験談
- ニュースレター活用による成功事例 他

セミナーに参加してあなたが得られるメリット▶▶▶

- 短期間で見込み客からの「信頼感」が得られます。
- 既存客との関係性も向上します。
- そのため、多数のお客様を自社のファンへと導くことができます。
- 結果、自社商品・サービスの売上アップが実現します。



新規集客にも、
既存客フォローにも有効です！

セミナー主催者・営業研修講師
株式会社チェースアンドインクリーズ
代表取締役 **宮脇 伸二**

1999年3月九州大学理学部卒業。三和銀行、コンサルティング会社を経て2007年9月当社設立。
コンサルティング会社時代、会計システムを1年間で3億円販売し社長賞を受賞。現在、中小企業の若手営業マンを対象に営業研修を展開。
福岡商工会議所 登録専門家（専門分野 セールス/マーケティング）。



メイン講師
米満 和彦



1969年生まれ。飲食店を中心とした中小店・企業の販促支援を行なっている。中小最大の武器である「人・情熱」を最も確に訴求できるツール・ニュースレター作成・指導の第一人者として全国で【売れるニュースレター作成サービス】を展開、300以上の店が導入している他、ポストカード専門店clipyを運営。これまでに6冊のビジネス書籍を出版。



2012年**10月4日**（木）
16:00～18:00（受付15:30～）
■会場：福岡市中央区天神4-1-18
第一サンビル4階
※1Fに書斎リーバーが入っているビルの4Fです
■料金：お一人5千円
（熱・考・動クラブ会員様は無料）
■定員：20名
■対象者：営業職、営業管理職、経営者

以下項目にご記入の上、FAX送信してください

会社名	お名前
お役職	電話

先着・限定20名様限り

定員に達し次第締め切りとさせていただきます。

▶▶▶ FAX 092-771-7186

お問い合わせ先：
株式会社チェースアンドインクリーズ（担当：有馬）

電話：0120-979-558 info@chaseinc.co.jp